

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

дилерского договора BERENBERG

Редакция от «11» сентября 2026 г.

Настоящие Дополнительные условия применяются ко всем дилерским договорам, заключаемым Индивидуальный предприниматель Попов Евгений Валентинович (ОГРНИП 319774600574011, ИНН 772613781544, далее — «Дистрибьютор») с дилерами электромототехники BERENBERG (далее — «Дилер»), и являются неотъемлемой частью каждого такого договора (далее — «Договор»). Термины, определённые в Договоре, имеют то же значение здесь.

1. Термины

1.1. Товар — электромототехника, запчасти, аксессуары и экипировка под товарным знаком BERENBERG по Прайс-листу Дистрибьютора. Товарный знак — «Berenberg», свидетельство РФ № 1059761 (классы 12 и 35 МКТУ), а также логотипы и фирменные обозначения Дистрибьютора.

1.2. Спецификация — подписанное Сторонами приложение на партию Товара (формы — Приложения А и Б к Договору; форма акта приёма-передачи — Приложение В к Договору). Выкуп — передача Товара в собственность Дилера (поставка). Реализация — передача Товара Дилеру для продажи от своего имени за счёт Дистрибьютора (комиссия, глава 51 ГК РФ).

1.3. Конечный покупатель — лицо, приобретающее Товар для себя, а не для перепродажи. РРЦ — рекомендованная розничная цена, ниже которой Дилер не вправе предлагать и продавать Товар. Цена Комитента — сумма, перечисляемая Дистрибьютору после продажи Товара с реализации. Прайс-лист — публикуемый Дистрибьютором документ с дилерскими ценами, Ценами Комитента, РРЦ и ставкой нормо-часа.

1.4. Территория — регион продаж по Спецификации; если не указан — вся Россия без исключительных прав. Маркетплейс — Ozon, Wildberries, Яндекс Маркет, Мегамаркет, Avito, Юла, аналогичные площадки и агрегаторы. Брендбук — стандарты представления Товара, направляемые Дистрибьютором. Отчёт — отчёт комиссионера в форме универсального передаточного документа (УПД) по п. 4.4.

2. Заказ и Спецификации

2.1. Дилер направляет заявку (модели, комплектация, количество, режим). Дистрибьютор в 5 рабочих дней направляет Спецификацию или отказ; при любой просроченной обязанности Дилера вправе отказать без объяснения причин.

2.2. Спецификация содержит по каждой единице модель, комплектацию, цвет, VIN или номер рамы (при наличии), цену, а также режим, сроки и место передачи. Спецификация без этих данных не считается согласованной.

2.3. С каждой единицей Товара передаются руководство по эксплуатации и документы о соответствии (при наличии). Паспорт транспортного средства (ЭПТС) и регистрационные документы не предоставляются, если иное не указано в Спецификации.

3. Передача и приёмка

3.1. Количество, комплектность, VIN и внешний вид Дилер проверяет при передаче и подписывает акт; после акта без замечаний претензии по этим основаниям не принимаются. При доставке перевозчиком повреждения фиксируются актом с перевозчиком; без такого акта претензии не принимаются.

3.2. Скрытые дефекты — претензия в 5 рабочих дней с фото и видео. Дистрибьютор в 10 рабочих дней устраняет дефект, заменяет деталь или Товар, уменьшает цену либо мотивированно отказывает; при споре проводится экспертиза за счёт Стороны, чья позиция не подтвердилась.

3.3. Если по Спецификации выкупа Товар передан до полной оплаты, он остаётся собственностью Дистрибьютора до оплаты (ст. 491 ГК РФ); Дилер вправе продавать его конечным покупателям, перечисляя неоплаченную стоимость не позднее следующего рабочего дня после продажи. При просрочке Дилер возвращает непроданный Товар за свой счёт в 5 рабочих дней.

3.4. Дистрибьютор не принимает выкупленный Товар обратно, кроме подтверждённого заводского брака (раздел 10) и случаев п. 14.4.

4. Порядок реализации

4.1. Дилер хранит Товар с реализации обособленно от своего имущества с обозначением «собственность ИП Попов Е.В.», поддерживает заряд батарей по руководству, ведёт учёт по VIN. Товар нельзя закладывать, обременять, сдавать в аренду, использовать для тест-драйвов и демонстрации в движении без письменного согласия Дистрибьютора.

4.2. При обращении взыскания на имущество Дилера или его банкротстве Товар с реализации не входит в имущественную массу Дилера; Дилер немедленно письменно сообщает об этом взыскателям, управляющему и Дистрибьютору.

4.3. Уведомление о продаже (модель, VIN, дата, цена) — не позднее следующего рабочего дня. Из выручки Дилер удерживает только вознаграждение. Рассрочку и отсрочку покупателям Дистрибьютор за свой счёт не предоставляет; кредит — только через банк с полной оплатой Дилеру.

4.4. Отчётом комиссионера (ст. 999 ГК РФ) признаётся подписанный Сторонами УПД на вознаграждение Дилера за отчётный месяц, в котором по каждой проданной единице указаны модель, VIN, дата и цена продажи, Цена Комитента и вознаграждение. Дилер направляет УПД до 5 числа месяца, следующего за отчётным. Возражения Дистрибьютора — в 10 рабочих дней, иначе Отчёт принят; принятие Отчёта не лишает права предъявить требования по обстоятельствам, выявленным позже.

4.5. Дистрибьютор вправе проводить инвентаризацию Товара с реализации с уведомлением за 1 рабочий день; Дилер обеспечивает доступ и содействие. Изъятие Товара по требованию Дистрибьютора оформляется актом.

4.6. Выкуп непроданного Товара по истечении срока реализации (п. 3.4 Договора) оформляется Спецификацией выкупа по Цене Комитента; при неподписании или неоплате в 5 рабочих дней Дистрибьютор вправе забрать Товар и начислить пеню по п. 11.1 с 6-го рабочего дня.

4.7. При возврате Товара покупателем не из-за заводского брака Товар остаётся у Дилера на реализации на прежних условиях; перечисленная Цена Комитента не возвращается.

5. Ценовая политика

5.1. Запрет продажи и предложения ниже РРЦ (п. 4.1 Договора) распространяется на все публичные каналы: сайт, соцсети, мессенджеры, доски объявлений, витрины, ценники, рассылки, прайс-листы — и на любые инструменты фактического снижения цены: скидки, промокоды, подарки, бонусы, кэшбэк, «специальные условия», зачёт трейд-ин выше рыночной стоимости.

5.2. РРЦ нельзя указывать как «старую» (зачёркнутую) цену без письменного согласия Дистрибьютора. Акции с ценой ниже РРЦ проводятся только по письменному уведомлению Дистрибьютора с указанием периода, моделей и минимальной цены.

5.3. Дистрибьютор вправе проводить контрольные закупки и мониторинг предложений Дилера, в том числе через третьих лиц; скриншоты, записи и документы контрольной закупки — надлежащее доказательство нарушения.

5.4. Условия о цене продажи Товара с реализации являются указаниями комитента (ст. 992 ГК РФ), а не соглашением между самостоятельными продавцами. Если доля какой-либо Стороны на рынке превысит 20%, Стороны в 30 дней приводят условия в соответствие с законом.

6. Товарный знак и стандарты бренда

6.1. Разрешённое использование: вывески и оформление торговых и сервисных помещений, реклама, сайт и соцсети Дилера, документы о продаже — только в отношении оригинального Товара и по Брендбуку.

6.2. Запрещено: наносить Товарный знак на товары, упаковку и изделия, заказывать такие изделия (кроме согласованных рекламных материалов); передавать право использования третьим лицам; искажать Товарный знак; совмещать его с марками других производителей мототехники на одной вывеске, в модуле или домене; продвигать под ним чужие товары; изменять Товар, маркировку, VIN, комплектацию и ПО; продавать Товар под другим именем.

6.3. Макеты вывесок и наружной рекламы согласовываются с Дистрибьютором; срок ответа — 3 рабочих дня, молчание не является согласием.

6.4. Домены и аккаунты с обозначением BERENBERG создаются только с письменного согласия Дистрибьютора, принадлежат ему и передаются безвозмездно в 5 рабочих дней после прекращения Договора. Материалы Дистрибьютора используются только в целях Договора; материалы Дилера с Товарным знаком Дистрибьютор вправе использовать бессрочно и безвозмездно.

6.5. После прекращения Договора Дилер в 5 рабочих дней снимает вывески, удаляет упоминания статуса с сайта, из соцсетей, справочников и карт, кроме информации, необходимой для обслуживания ранее проданного Товара.

7. Территория и каналы

7.1. Дилер продаёт через свои торговые помещения, сайт и аккаунты, оформленные по Брендбуку. Искключительность на Территории предоставляется только дополнительным соглашением с планом продаж; невыполнение плана два квартала подряд прекращает исключительность.

7.2. Запреты п. 6.1 Договора распространяются на размещение через третьих и аффилированных лиц. Дополнительно без согласия Дистрибьютора Дилер не выставляет Товар на мероприятиях конкурирующих марок и не привлекает субдилеров и агентов.

7.3. Продавать покупателям, обратившимся с территорией других дилеров, можно; вести там адресную рекламу, открывать точки и склады — нельзя. Обращения покупателей с Территории Дистрибьютор передаёт Дилеру по своему усмотрению.

8. Обязанности Дилера

8.1. В срок по Спецификации или дополнительному соглашению открыть торговое помещение с демонстрационной зоной по Брендбуку; иметь персонал, обученный Дистрибьютором, и сервис для предпродажной подготовки и диагностики.

8.2. Проводить предпродажную подготовку каждой единицы;

8.3. До продажи письменно доводить до покупателя и включать в договор с ним: назначение Товара, отсутствие ЭПТС и регистрационных документов, ограничения по эксплуатации на дорогах общего пользования, отсутствие гарантийного срока и платность ремонта и обслуживания. При передаче подписывать с покупателем акт приёма-передачи по собственной форме Дилера, в котором зафиксированы: модель и VIN; проверка Товара в присутствии покупателя — внешний вид, комплектность, включение и работоспособность, заряд батареи и пробег; отсутствие претензий покупателя к качеству, внешнему виду и комплектности; подтверждение, что покупатель уведомлён об отсутствии гарантийного срока и платности ремонта. Содержание акта — ответственность Дилера; подписанные акты Дилер хранит не менее 3 лет. Не обещать покупателям гарантию, бесплатный ремонт или обслуживание.

8.4. В 3 рабочих дня после продажи сообщать Дистрибьютору модель, VIN, дату продажи и, при согласии покупателя, его контакты — для учёта обращений по браку и отзывных кампаний. До 5 числа месяца присылать сведения о продажах и остатках по моделям; цены и покупателей по выкупленному Товару не раскрывать.

8.5. Не покупать для перепродажи под Товарным знаком товары у третьих лиц и не продавать под ним неоригинальные запчасти и аксессуары.

8.6. Не позднее 1 рабочего дня сообщать о претензиях покупателей к качеству и безопасности, о ДТП и инцидентах с Товаром, об обращениях госорганов; в 3 рабочих дня — о смене контролирующих лиц, реорганизации, ликвидации, заявлении о банкротстве.

8.7. Соблюдать законодательство о защите прав потребителей, рекламе, персональных данных и ККТ и самостоятельно отвечать за его нарушение.

9. Обязанности Дистрибьютора

9.1. Передавать Товар в срок, исправным, свободным от прав третьих лиц, с документами по п. 2.3.

9.2. Предоставлять Брендбук, рекламные материалы, регламенты подготовки и сервиса, технические бюллетени (при наличии).

9.3. При Искключительности Дилера на территории разместить Дилера в разделе дилеров на сайте в 10 рабочих дней после выполнения п. 8.1; уведомлять об изменениях модельного ряда и Прайс-листа за 10 дней, об отзывных кампаниях — немедленно; назначить контактное лицо.

10. Заводской брак и ремонт

10.1. Гарантийный срок на Товар не устанавливается (п. 7.1 Договора). Заявка о заводском браке принимается только при одновременном наличии: обращения конечного покупателя в течение 15 календарных дней с даты передачи ему Товара (срок по ст. 18 Закона «О защите прав потребителей» для технически сложных товаров); акта приёма-передачи покупателю по форме Дилера с содержанием по п. 8.3 и зафиксированным исправным состоянием; заявки Дилера, направленной в 3 рабочих дня с обращения, с описанием недостатка, фото, видео и данными диагностики.

10.2. Брак признаёт только Дистрибьютор — в 5 рабочих дней с получения полной заявки; при необходимости запрашивает деталь или Товар для исследования.

10.3. По признанному браку Дистрибьютор по своему выбору: бесплатно передаёт запчасть (10 рабочих дней при наличии). Доставку запчастей Дилеру и обратную доставку Товара несёт Дилер; отправку Товара Дистрибьютору — Дилер, при подтверждении брака она компенсируется по документам. Работы сервиса Дилера не оплачиваются Дистрибьютером.

10.4. Обращения покупателей позже 15 дней, без акта приёма-передачи по п. 8.3 или по недостаткам эксплуатационного характера Дилер урегулирует самостоятельно и за свой счёт. Все прочие работы — диагностика, ремонт, ТО, замена деталей, установка аксессуаров — выполняются Дилером за плату по его прайсу; запчасти Дилер покупает у Дистрибьютора по Прайс-листу.

10.5. Дилер участвует в отзывных и сервисных кампаниях Дистрибьютора: информирует покупателей и выполняет предписанные работы.

10.6. Дилер не отказывает в приёме проданного им Товара на диагностику. Неустойки и штрафы, взысканные с Дилера покупателями, Дистрибьютор не возмещает, кроме части, вызванной нарушением им сроков по п. 10.2–10.3.

11. Ответственность

11.1. Просрочка платежа Дилера — пеня 0,1% в день от просроченной суммы (п. 8.1 Договора).

11.2. Предложение или продажа ниже РРЦ — штраф 15% РРЦ за каждую единицу, при невозможности установить количество — за каждое размещение (п. 4.1 Договора).

11.3. Размещение на Маркетплейсе — 50 000 рублей за каждое размещение и удаление в 1 рабочий день по требованию Дистрибьютора.

11.4. Нарушение раздела 5 Договора и раздела 6 настоящих условий, включая использование Товарного знака после прекращения Договора, — 10 000 рублей за каждый день, начиная с 6-го рабочего дня после требования Дистрибьютора, плюс убытки сверх штрафа.

11.5. Утрата, недостача или повреждение Товара с реализации — Цена Комитента (стоимость восстановления по калькуляции Дистрибьютора) плюс штраф 10%, в 5 рабочих дней с обнаружения. Неисполнение п. 8.3, повлёкшее требования к Дистрибьютору, — возмещение всех его расходов.

11.6. Просрочка передачи Товара Дистрибьютором — по требованию Дилера пеня 0,05% в день от стоимости непереданного Товара, не более 5%. При просрочке передачи оплаченного Товара свыше 30 дней Дилер вправе отказаться от Спецификации и получить предоплату за непереданный Товар в 10 рабочих дней.

11.7. Ответственность Дистрибьютора ограничена реальным ущербом в пределах стоимости партии по соответствующей Спецификации (п. 8.2 Договора). По обязательствам Дилера перед третьими лицами Дистрибьютор не отвечает, кроме случаев раздела 10.

11.8. Штрафы не освобождают от исполнения обязательств и начисляются с даты письменного требования. Стороны признают их размеры соразмерными с учётом репутационных рисков для Товарного знака.

12. Конфиденциальность и персональные данные

12.1. Условия Договора, Прайс-лист, дилерские цены, вознаграждение, данные о продажах и планах конфиденциальны на срок Договора и 3 года после, кроме раскрытия по закону и аудиторам, юристам и банкам. Публичное указание дилерских цен и скидок — нарушение.

12.2. Каждая Сторона — самостоятельный оператор персональных данных покупателей и соблюдает 152-ФЗ. Передавая данные другой Стороне, Сторона гарантирует законное основание передачи и возмещает убытки от его отсутствия.

13. Заверения

13.1. Дилер заверяет (ст. 431.2 ГК РФ): он действующее лицо, не в ликвидации и не в банкротстве, без признаков неплатёжеспособности; подписант уполномочен; помещение и персонал есть; реквизиты достоверны; он не аффилирован с производителями и продавцами техники под сходными обозначениями.

13.2. Дистрибьютор заверяет: вправе продавать Товар и разрешать использование Товарного знака; Товар свободен от прав третьих лиц и ввезён законно. При недостоверности заверений другая Сторона вправе отказаться от Договора и взыскать убытки.

14. Прекращение Договора

14.1. Существенные нарушения Дилера, дающие Дистрибьютору право на немедленный отказ (п. 9.1 Договора): просрочка платежа свыше 15 дней; повторное нарушение РРЦ за 12 месяцев; любое нарушение раздела 6 Договора или раздела 6 настоящих условий; продажа неоригинального Товара под Товарным знаком; утрата или несанкционированное использование Товара с реализации; непредставление Отчёта или срыв инвентаризации; банкротство, ликвидация, приостановление деятельности; недостоверные заверения; действия, вредящие репутации Товарного знака.

14.2. Дилер вправе отказаться от Договора при просрочке передачи оплаченного Товара свыше 30 дней, не устранённой в 10 рабочих дней после претензии.

14.3. После прекращения Договора сохраняются обязательства по подписанным Спецификациям, штрафам, а также по разделам 6 (запреты), 10 и 12. Дилер передаёт сведения по п. 8.4 обо всех проданных единицах.

14.4. Выкупленный непроданный Товар Дилер вправе распродать в 90 дней с соблюдением ценовой политики и без статуса официального дилера; Дистрибьютор вправе, но не обязан, выкупить его по цене не выше цены приобретения за вычетом стоимости повреждений. Обязательства по заводскому браку в пределах раздела 10 по проданному Дилером Товару сохраняются.

15. Непреодолимая сила

15.1. Стороны не отвечают за неисполнение, вызванное обстоятельствами непреодолимой силы (п. 3 ст. 401 ГК РФ); к ним не относятся курсы валют, действия контрагентов, отсутствие денег или товара. Уведомление — в 5 рабочих дней с подтверждением ТПП. При длительности свыше 60 дней любая Сторона вправе отказаться от Договора; полученное без встречного исполнения возвращается в 10 рабочих дней.

16. Сообщения и документооборот

16.1. Заявки, Спецификации, уведомления, претензии, УПД и требования направляются по e-mail из Договора или через ЭДО и считаются полученными на следующий рабочий день; документы, подписанные квалифицированной электронной подписью или направленные скан-копиями с этих адресов, имеют силу оригиналов до обмена бумажными. Отказ от Договора дополнительно направляется заказным письмом.

16.2. Прайс-лист, Брендбук, регламенты и бюллетени доводятся по e-mail или через личный кабинет дилера и обязательны с даты в уведомлении, но не ранее 10 дней с его получения. Об изменении реквизитов Стороны сообщают в 3 рабочих дня; риск неполучения несёт не сообщившая Сторона.

16.3. Уступка прав и перевод долга — с письменного согласия другой Стороны; Дистрибьютор вправе передать Договор аффилированному лицу или правопреемнику по Товарному знаку с уведомлением. Стороны соблюдают антикоррупционное законодательство. Недействительность одного условия не затрагивает остальных.

17. Изменение Дополнительных условий

17.1. Дистрибьютор вправе изменять настоящие условия, публикуя новую редакцию по адресу из Договора с указанием даты редакции и уведомляя Дилера не менее чем за 10 календарных дней до вступления в силу. Новая редакция не применяется к Спецификациям, подписанным до её вступления в силу. Дилер, не согласный с изменениями, вправе отказаться от Договора с уведомлением за 30 календарных дней; до прекращения Договора применяется прежняя редакция.

17.2. Формы Спецификаций и акта приёма-передачи Товара — Приложения А, Б и В к Договору. Прайс-лист публикуется отдельно.